

LANDSLAGET FOR
LOKALAVISER

Lokal handel & levande lokalsamfunn

LLAs inspirasjonssamling for redaksjonen april 2021

Per Kjetil Jørgensen, Distriktssenteret/Merkur-programmet

Eirik Heim, Nye Troms

Geir K. Hus, Landslaget for lokalaviser

**EXTRA**
EXTRA STORT UTVALG
TIL EXTRA LAVE PRISERMYDLANDPØLSE/
FESTPØLSE
610g/600g
Pris kr 19,90**-40%**

NYE TROMS

Lokalavisa for Bardu, Målselv og Balsfjord

TEMA
**HANDLE
LOKALT**

SIDE 22-27

Moen i Målselv torsdag 2. april 2020 Nr. 40 Årgang 47 Løssalg kr 40

Butikkdrifta har gått i arv i familien:

120 år med landhandel på Rundhaug

HANDLE LOKALT & SIDE 24-27

**Skatteklager
fra Balsfjord**

NYHETER & SIDE 2-3

**Bardu jakter
ny rådmann**

NYHETER & SIDE 6

**Joker'n
skal utvide
lokalene**

HANDLE LOKALT & SIDE 34-35

Tippstelefon: 77 83 13 33 - Sentralbord: 77 83 79 00

HANDLE LOKALT

Tipstelefon: 77 83 13 33 ■ redaksjon@nye-troms.no ■ Tlf. annonseavd: 77 83 13 33 ■ annonse@nye-troms.no

Fokus på lokalt næringsliv

HANDLE LOKALT retter fokus mot næringsliv floraen i Bardu, Målselv og Balsfjord kommuner. Her skal vi presentere den bredden som eksisterer i de tre kommunene som går inn under vårt dekningsområde. Kanskje du finner noen aktører du ikke visste var her?

Når du handler lokalt er du med på å opprettholde et levende lokalsamfunn. Når du handler lokalt sparer du lange og unødvendige bilturer. Når du har bosatt deg utenfor by og større tettsteder, så har du på mange måter gjort et verdivalg. Dersom du gjør

innkjøp hos det lokale næringslivet, er du med på å bygge opp under dette valget. Når du handler lokalt støtter du også opp om lokale arbeidsplasser. Hver krone som du handler lokalt er ei investering i et levende lokalsamfunn.

HANDLE LOKALT

TK, sentralbord: 77 83 13 33 • redaksjon@nye-troms.no • TH, ansvarelev: 77 83 13 33 • ansvarelev@nye-troms.no

«Handle lokalt» etter fokus mot næringsliften i Bardu, Måbølvi og Balsfjord kommuner. Her skal vi presentere den bredden som eksisterer i de tre kommunene som går inn under vårt dekningsområde. Kanskje du finner noen aktører du ikke visste var her?

- Når du handler lokalt er du med på å opprettholde et levende lokalsamfunn
- Det lokale næringslivet støtter opp om lokale aktiviteter gjennom sponsing og samarbeid med lokale lag og organisasjoner. De frivillige organisasjonene er langt på vei avhengig av lokale støttespillere for å kunne holde opp et godt skole- og kulturliv.
- Når du handler lokalt sparer du lange og unødige bilreiser. Det er bra for miljøet.

- Når du har boattil deg utenfor by og store tettsteder, så har du på mange måter gjort et verdifulgt. Dermed du gjør innkjøp hos det lokale næringslivet, er du med på å bygge opp under dette valget. Når du handler lokalt støtter du opp om lokale arbeidsplasser. Du støtter også opp om en bedrift som betaler skatt til kommunen.
- Hver krone som du handler lokalt er ei investering i et levende lokalsamfunn.

FEIRER TOÅRSJUBILEUM MED SPLITTER NY NETTBUTIKK:

Sender Balsfjordlysene ut i verden

BALSFJORD: Det er ikke lett å stable en fersk butikk på beina når man selv står midt oppi en sorgprosess. Men det har Elin Johansen Jakobsen klart. Og nå får hun flere bein å stå på.

LYSSTOPERI

Sel Gabrielle Larsen
sel@nye-troms.no

For to år siden åpna Elin Elin blomsterbinderi og lysstoperi på Sjøvassnes sammen med mannen Jørn. Noen måneder senere var hun alene. Jørn valgte å ta livet sitt.

«Elin hadde en hjertesans leet fæ, og det ble vanskelig for han å leve videre med hjertesytdommen. Det var røyk som skoen, sier Jakobsen.

At de to siste årene har vært tøffe, er ikke til å legge skjul på. For ett år siden hadde hun aldri tenkt hun skulle gjøre å komme seg dit hun er i dag.

«Menings var at vi skulle være to og ha ei ekstra inntekt. Nå er dette hele livet mitt. Og jeg er alene. Det har gått bra, men det har også kosta veldig mye. Det har ikke vært enkelt å jobbe med ena hundre prosent i en så tung sorgprosess. Men det har vært livsviktig for meg. Jobben har gitt meg et postereis, sier Jakobsen.

Tiden er inne
Jakobsen taler kander, beklente og venner som har stilt opp økonomi i ei vanskelig tid. Den lille selvsjettebutikken på Sjøvassnes er kjøpt for de populære «Balsfjordlysene» sine. Det stapes både lange lys og blybly. Alle har lang tennevid og hun blander selv fargene hun ønsker å bruke. Flere hundre lys lages i stengen. Nå skal de populære strålysene ut i verden og på nett. Egentlig skulle dette vært fiksa for lenge siden.

«Planen var å åpne nettbbutikk samtidig med åpning av butikken, som det blir det ikke tid til. Og så blir den litt truslet fram på gjennom situasjonen vi har med koronaviruset, sier Jakobsen.

Lysene fra Elin blomsterbinderi og lysstoperi er å finne i det digitale kjøpesenteret handlegaten.no. En slik etter koronaviruset har innhaveren allerede tatt innsett en del bestillinger. Med tid og stunder ønsker hun også å kunne tilby flere varer fra butikken.

«Mange har etterlyst et slikt tilbud, og så er tiden inne. Jeg er spent på hvordan mottakelsen blir. Lysene selger i alle fall veldig godt. Det er kvalitetslys. Jeg har allerede kunder utenfor kommunegrensene som handler hos meg. Nå kan de også kjøpe lysene over nett, sier Jakobsen.

Holder åpent
I ei tid hvor de fleste butikker har valgt å stenge dørene, holder Elin blomsterbinderi og lysstoperi fortløpende åpnet - men med redusert åpningstid. Jakobsen oppfordrer kundene til å holde en meters avstand til hverandre. Selv er hun nøy med å desinfisere overflater, dekkedek og terminal.

«Periodevis er det fortsatt en del kunder innom, sier hun.

Jakobsen har valgt å permittere seg selv 80 prosent. Ei dame som er ansatt en dag i uka på butikken målte permitterings tidlig i koronaviruset. De tre tilknyttede vikarene hennes har hun ikke fått bruk for de siste tre ukene. Som så mange andre butikkeiere, er også Jakobsen spent på hvordan stoda vil være etter at epidemien er bilet av og hverdagen igjen starter seg på beina.

«Jeg tenker at det går som det går. Jeg har slepa litt med at jeg i venste fall får selge ut lysene mine over nettbutikken. Situasjonen nå er veldig usikker. Den er det. Men jeg velger å ikke beklure meg så veldig mye. Jeg tar ei uke av gangen og ser det an, sier hun.



STERK Elin Johansen Jakobsen har gjort stor suksess med de egenproduserte Balsfjordlysene sine. Nå er de også å finne på

nett via det digitale kjøpesenteret handlegaten.no. ANSVARELEV: SELVENE LARSSEN

OPRO CON BYGG AS
Vi utfører tømrerarbeid, renovering og nybygg, malerarbeid, armert og betongarbeid, flisarbeid og trykkm. Pris, tilbud og spørsmål, kontakt: Roger Bjerkland, tlf 474 60 654 Torrey Sandby, tlf 97 66 254

XL NYSTED
Brattmelveien 16, 9050 Storsteinnes
Tlf: 77 72 85 00 | E-post: post@nystedas.no
Man-fre: 06:00-17:00 | Lørdag: 09:00-15:00

Du har drømmen – vi tar jobben
MESTERHUS
– det blir som avtalt
NYSTED BYGG
Brattmelveien 16, 9050 Storsteinnes
Tlf: 77 72 85 00
post@nystedas.no

Det naturlige valget for vekst og utvikling
Bapro as
Vaskeri og utleie av duker
Snekkeri som spesialpasser etter ønske
Gavebutikk med unike produkter
Barduprodukt AS, Industriveien 7, 9360 Bardu • Telefon 77 18 51 00
Åpent 07:30-15:00 • Epost: post@baprono • Følg oss på Facebook

SF Takst
Eggestak & Ingeniørforlag
Sjögjens Fagertun
Ingeniør

Taksering og byggetjenester i Troms og Nord-Norge
Sjögjens Fagertun Taksering er et takserifirma som holder til i Storsteinnes. Vi utfører hovedsakelig arbeid i Troms, men beveger oss fra Mo i Rana til Kjøkenes ved store oppdrag. Vi er sertifisert hos Norsk Takst og er godkjent i-lømsbedrift (prosjekttering).
Vi består delvis med de fleste typer takstoppdrag, ta kontakt for en hyppelig prat.
• Byggesjefrapport • Byggesjefrapportering • Prosjektplaner
• Vær- og vindrapport • Følgende dokumenter • Utleieplaner
• Drøgning • Inn- og utv. planer • Prosjektplaner
• Prosjektplaner i skema • Byggesjefrapport

Tlf 962 61 106 • sjogjens@sf-takst.no • www.sf-takst.no

Vi har det meste - utleie av

- Minibuss • Biler
- Minigravere
- Tilhengere
- Jordfres • Plenerulle
- Kompaktlaste
- Komprimeringsutstyr
- Arbeidsbrakker m.m.
- Lifter, flere typer
- Biltelt
- Børnilt
- Biltelt
- Sakselift
- Plattformlift
- Tilhengerlift

Kill Maskin & Utleie AS
Bardufoss • Tlf: 77 83 34 80 • 900 33 480 • post@kill.no

LA OSS TA VARE PÅ KULENE DINE!
DEKKNOTTELPAPKE
• Seningskuff • Lagring • Vask
• Innepakning • Føring
Vi innpakker lysstoperi for monteringer slik at de trykkes i høy kvalitet.
Vianor Bardufoss har de beste dekkene til din bil til veldig gode priser, vi skifter og lagrer dekkene dine til neste sesong. Stikk innom vårt verksted i Industriveien 14 på Andslimoen mellom 08:00-16:00 for et godt tilbud
Tlf 779 33 888 • Epost: vianor.bardufoss@gmail.com

Personbildekk • Lastebildekk • Anleggsgodekk
Dekkverksted • Vasking • Spoling • Piggning

Norsk Protein
- resursvennlig gjenvinning
- trygge produkter
Norsk Protein AS - Storsteinnes - 9050 Storsteinnes
Tlf: 77 72 78 00 • www.norskprotein.no



MINNER: Å handle på bok var vanlig før i tida. Her leser Arne Sandmo hva en tidligere kunde kjøpte hos bestefaren hans i 1901. Da kosta ett kilo kaffe 1,40 kroner og to kilo hvetemel 50 øre.



GRÜNDEREN: I 1900 starta Jonas Sandmo butikk på Rundhaug, som han drev i omkant 90 år. 120 år etter oppstart er det fortsatt drift i butikken. FOTO: PRIVAT

ARNE ER TREDJEGENERASJONS EIER AV DEN 120 ÅR GAMLE BUTIKKEN PÅ RUNDHAUG:

– Litt stolt må man være

RUNDHAUG: Gjennom verdenskriger og historiske milepæler har butikken til Jonas Sandmo holdt stand på Rundhaug. Det har barnebarnet og tredjegerasjons eier, Arne Sandmo (68), all grunn til å være stolt av.

JUBILEUM

Malin Cereme Strømme
malin@nye-troms.no

12. juni 1870 ble en liten gutt født i Fagerli i Målselv. Han fikk navnet Jonas Sandmo, og da han var seks år ble han som skulle bli hans kone født på Strømme. Amanda Steingrimsen ble hennes navn, og den dag i dag er det et stort trykk etter disse to på Rundhaug. Da Jonas var 30 år, åpna han den første dagligvarebutikken i bygda. Den holdt til på Løvhaug, men i 1905 bygde han butikk i sentrum på Rundhaug. Samtidig bygde kona Amanda Rundhaug gjestegård, og både gjestegården og butikken er det fortsatt drift i den dag. Men å være gründer på tidlig 1900-tall var ikke bare hardt. For å spe på inntekten, tok Jonas seg et frile i 1914 og dro til Svalbard som fangstmann. Her overvintra han sammen med fangstmannen Håkon Nils, og det ble fangst sødret, hvitret, reins og til og med isbjørn. Da var det Amanda som tok seg av drifta av både butikk og gjestegård.

– Det var trange år på den tida, sier Arne Sandmo.

Butikk med stall

Han er barnebarnet til Jonas og Amanda, og tredjegerasjons eier av butikken på Rundhaug. Arne ble født i 1952, ett år etter bestefaren døde og ett år før bestemoren døde. Han har derfor ingen egne minner fra familierens tid som skapte det som skulle bli Svegrustlaget til både han og hans far. Men butikkens historie har han fått høre fra

barnebarnet av. Og det er store forskjeller å drive butikk på tidlig 1900-tall og å drive butikk i 2020.

– Det var stille og all smålig i det gamle bygget. Folk kom jo fra Dividalen og kjørte ned til Måhøen. Da var det å sette bestene inn her og ha pause, sier Arne og ler.

For biler var det ikke akkurat flott av på den tida, da var det hent og kjøre som gikk. Jonas og Amanda hadde en sønn som het Steingrim og som senere skulle bli Arne sin pappa. Han dro til Spania for å jobbe, men hjemreisepølsen ble etter hvert stor. Appelsiner, pølser og varmen kunne han klare seg godt uten – han ville tilbake til Norge hvor han var fri til å gjøre det han ville. I 1938, da den spanske borgerkrigen hadde vært i nesten to år, fikk Steingrim komme hjem til Rundhaug. Og der ble han. I 1950 overtok han drifta av den da femti år gamle butikken.

Dramatisk brann

I søstertiden av butikken bodde Steingrim med kona og barna. Man kan derfor bokstavelig talt si at Arne har vokst opp i butikken. I alle fall i samme byggingen. Butikken som står på Rundhaug i dag er ikke det samme bygget som bestefaren satte opp og som faren etter hvert overtok. 9. mai 1969, da Steingrim var syv år, begynte det å brenne. Familien klarte å komme seg ut i siste liten, og de to butikkmennene som bodde i tredje etasje klarte å haste seg ut av vinduet før bygget raste ned. Det satte spret i et barneviden.

– Det var så viktig vi begynte oss ut. Det var 9. mai og det



Krokkbekken Panorama

Byggetrinn 1 og 2 er ferdig med lys og asfalt, totalt 12 ledige og byggeklare tomter.



Henv: Målselv Maskin & Transport AS - tlf: 77 83 28 88 - frank.eriksen@mmt-as.no



Vi har også eilbil med automatgir!



A KVERNDAL TRAFIKKSKOLE AS

- positiv trafikkopplæring -
Bardufoss

4004 4664

ÅPENT ALLE DAGER FRA KL. 16



For pizzabestilling eller
bestilling, RING:
778 33 441



» var kassen 30-35 centimeter smal. Jeg husker at jeg kom ut med bare fetter. Vi kom akkurat ut på trappa, og da datt taket ned. Jeg var sintestans som kom ut, minnen Arne.

Alle kom ut med skrekken, og året etter var et nytt butikkbygg på plass – også dette med leilighet i andre etasje.

Yrende liv på Rundhaug

Med unntak av ett år på handelslokalen og ett år i militærpensjon, har Arne holdt til på Rundhaug og jobba på butikken til faren.

– Før hadde vi lastebil og kjørt kraftbær og gudsul. Jeg begynte å kjøre lastebilen i '72, etter jeg fikk førerløyve, og holdt på med det til slutten av 80-tallet. Så det var mye løfting og sving og bæring på 80 kiloekker, sier han og ler.

Arne minner ei tid der det var et yrende liv på Rundhaug. Her var det bank, to butikker og tre bensinstasjoner på samme tid. Arne overtok butikken fjerntid etter faren sin rundt 1967, men han har drevet butikken sin en gang på 1970-tallet. Litt etter litt forsvant de andre tilbudene på Rundhaug. I 2003 lukka samvirkelaget datteren på Rundhaug for sine gang, og så da har Arne med sin Joker-butikk hatt det eneste dagligvaretilbudet i bygda. Satt om han teknisk sett er pensjonist, er det fortsatt Arne og samboeren Kjerstin Rabbås som driver butikken.

– Det er vanskelig å forlate. Jeg har blitt pensjonist, men det hjelper ikke det heller, spøker han.

Livsstil

Å drive butikk er ikke en dans på roser. Spesielt ikke på bygda.

– Det er mye arbeid i alle fall. Vi er tidlig oppe i 4-5 tima om morgenen og ferdig i 6-10-tida på kvelden. Man har jobba her hele sitt liv uten noe ferie, sier Arne.

– Det er ikke et vanlig arbeid, det har jo blitt en livsstil, skyter samboeren Kjerstin inn.

Å drive en liten lokalbutikk i 2020 er ikke så lett og ikke noe man blir rik av. I dagens samfunn lever de fleste her biler og flere store butikker bygger nytt, blir det ofte til at man tar helgehandelen hos dem. Det merker Arne og Kjerstin også, at folk i bygda drar til større butikker for å shoppere, men de brukes som supplering. Men det er nok til at de får det til å gå rundt, og de har inntrykk av at de som bor på Rundhaug setter pris på å ha en butikk der. Om butikken får 120 nye år på Rundhaug kan ingen vite, men Arne håper innbygger-



ne vil fortsette å handle hos dem også i butikken.

Håper sønnen overtar
Nå er det sønnen hans som står for tur til å overta butikken. Han bor foreløpig i Tromsø, men planlegger å flytte tilbake

til Rundhaug og bli kjøpmann. Om Arne klarer å holde seg utna drifra, er han heller usikker på.

– Man blir vel gløende her tilveie, regner jeg med, sier han og fliser. Å være eier av den første butikken som ble starta på Rundhaug, og som nå er den eneste som står igjen i bygda 120 år senere, har han god grunn til å være

stolt av. Spør om Arne ikke er den som skryter mest.

– At vi har klart å holde det gløende, så man være litt stolt av. Det er jo kraftige tider, avslutter den snart pensjonerte kjøpmannen.



DET FØRSTE BYGGET: Bygget til venstre er butikken Jonas bygde på Rundhaug i 1905. Til venstre er konges prosjekt, Rundhaug gåstogård. Bildet ble tatt under krigen, og man kan se at tykkene holdt på med utbygging av gåstogårdens rotover.

Nordlys
Følelsen
HAR DE STOFERPLANEN?
6 mennesker i livs-
Et nytt samfunn bygget på læren om
solidaritets mellom alle mennesker

DRAMATISK BRANN: Den dramatiske brannen i 1909 fikk spaltelags i avis. (Kilde: STORSTENNES)

LIVSSTIL: Å drive butikk har blitt en livsstil for Arne Sandro og samboeren Kjerstin Rabbås. Ferie har det vært like så opp gjennom årene.

Esso TOMMERELV
VEGSSERVICE AS
Tlf. 77 72 63 30 - 960 53 227

Cafe Avec
Tlf. 902 20 500 - Rådhusgata 4, 9050 Storsteinnes
KAFE • PUB • CATERING

Felleskjøpet
Pettersborgveien 45 - 9050 STORSTEINNES
Tlf: 72 50 50 50 - www.felleskjopet.no

elON Storsteinnes
Man-tor 09-16.30 • Fre 09-17 • Lør 10-14
Strandveien 4 • Tlf 77 72 00 75
www.elon.no • storsteinnes@elon.no

Matkroken Sand
Malingsveien 2346 - 9056 Mortenstals
Tlf 77 72 72 88 • Tjenester i butikk
www.matkroken.no

Westbytunet
Med Delfin helde- og vikere
Skogveien 9, 9049 Nordkjøpsbø - Tlf. 77 72 62 86
E-post: westbytunet@tntnet.no - www.westbytunet.no

R. Edvardsen Transport A/S
Sørkjosveien 327 - 9050 Storsteinnes
Tlf. 951 05 970

• Industripoter • Gassjopoter • Motorstyrte grindpoter • Personalpoter • Portautomatikk
• Lastebrygger • Rullestoler • Støtdører • Brannveier
MEKANISK MONTASJE A/S
Storbakken 346 - 9050 Storsteinnes • Tlf 911 20 079 - 991 09 563
e-post: lunde.hemming@mea.no
www.novoform-norge.no

BRK Brodrene Røed
anleggsgård AS
Telefon 97 02 08 40
Markensveien 17, 9050 Storsteinnes

BRIDGESTONE FIRST STOP
PASSION BY EXCELLENCE
SINE LOKALE FORHANDLER
VULMEK
9049 Nordkjøpsbø
Tlf. 77 72 84 98
E-post: vulmek@online.no

Montér Per Strand Storsteinnes
Møllerveien 20, 9050 Storsteinnes • Tlf 77 72 29 50
Man-fre 08-17 tors 18 Lør 09-15
Du får mer hos **Montér**

Tlf. 77 25 50 Man-tor 08-16
Fiskå Mølle
Møllerveien 18
9050 Storsteinnes
Avd. Balfjord

Brille- og gavehjørnet
Rådhusgata 3, 9050 Storsteinnes
Telefon 77 72 13 00

REPARERER ALLE BILER **Mekonomen** Bilverksted
Norstrand Bil AS
9049 Nordkjøpsbø, tlf: 77 72 81 59
e-post: norstrandbilservice@gmail.com

Perpetuum
Perpetuum Circul AS
Storveien, 9050 Storsteinnes
Tlf. 400 02 929 - www.perpetuum.no

SANDBUKT
Sandbukta 34, 9050 Storsteinnes • www.sandbukta.no • Tlf 518 10 128

Balsfjord VVS AS
Din totalleverandør av løsninger innen vann og varme!
Grindbakken 20 Tlf 77 72 01 87 balsfvvs@online.no
9050 Storsteinnes Mob: 958 63 336 www.vvsas.no
VVS EKSPERTEN

Trenger du ELEKTRIKER?
Ring 414 61 007
KANSTAD
EL. SERVICE AS
norgesel.no

BALSFJORD ELEKTRO AS
Registrert til installatør
M. 469 40 151 E: post@balsfjordelektro.no
9050 STORSTEINNES

AUTORISERT SILVERKSTED 01 OG BILSKAPVERKSTED
BJØRNENG BIL M.E.C.A.
Tlf. 77 72 03 74 • e-post: vikingbjorneng@gmail.com
Pettersborgveien 255 - 9050 Storsteinnes

BPG Bergneset Pakk & Grus AS
Markensveien 17, 9050 Storsteinnes
Telefon 919 13 950 - postmaster@bpg.no

– Mange tror vi skal kvitte oss med ansatte

BARDU: Butikkjefen på Coop Extra på Setermoen er godt fornøyd med selvbetjeningskassene de innførte i 2016.

SELVBETJENTE KASSER

Torstein Thoresen
Setermoen-kooperas

Jon Kveflo sier det er en misforståelse blant folk at selvbetjeningskasser skal erstatte ansatte i kassa.

– Det vi ser, er at det faktisk er behov for flere ansatte fordi omsetningen går opp, sier han.

Spesielt nå i denne tida hvor kundene ønsker å ha full kontroll på varer og hvordan man skanner, kommer selvbetjening godt med. Men også i laget av de mest ferske leverer med denne løsningen – for koronakrisen – har det pådraddt nok tilleggs Kveflo blir flere ansatte enn tidligere etter at de innførte selvbetjente kasser sammen med vanlige betjente.

– Gjensiden er at vi tjener på dem som ønsker å være kjapp (en og ut, og som kanskje bare skal ha ett produkt og ikke har tid til å vente i kassa, sier han.

Dermed blir det flere drop-in-kunder, noe som bidrar til å øke servicen for de handlevende. Kanskje bortsett fra fredag ettermiddag og lørdag i rush tida når «alle» skal handle for helga.

Kundeverd
I Bardu er det ei stor kundegruppe som benytter seg av denne hurtigsmåten å handle på, nemlig soldatene. De handler lite, gjerne tre-fire varer, og da bruker de

selvbetjening gjennom kassa og de handlemaskinene i en felt. Det gir også en bilde på at de er flere unge enn eldre som bruker selvbetjening.

– Mellom 35 og 40 prosent av kundene handler selvbetjent. Det viser også tallene på landsbasis, sier Kveflo.

Utviklingen har gått jevnt oppover siden de innførte selvbetjeningskassene i juni 2016. I begynnelsen var det 25-30 prosent som skannet selv.

Bardudølene er ganske lovydige. Vi hadde faktisk tilfeller hvor folk har kommet tilbake og viser til kvitteringa hvor det er varer de ikke har betalt for

Jon Kveflo

I tillegg til kassapersonalet har Bardu alltid noen som fungerer som kundeverd og hjelper folk som er usikre på hvordan de skal gå fram når de skal gjennom de ulike selvbetjeningskassene. Denne kundeverden skal være på plass når de åpner sin morgenens tid de strenger om kvelden og lever kammer i kassa betale for eksempel frukt de har plukket selv.

– Saker som kommer på skjermen er enkelt å bruke. Det går fort når man finner symbolene og fanene for å vite fruktene, sier Kveflo.

Tilfeldig kontroll
Programmet som styrer de selvbetjente kassene, har innbygg-

te kontrollmekanismer, lever ansatte får beskjed om å foreta kontroll av de handlevende når programmet ber om det, basert på tilfeldig utvalg. Det reduserer sjansen for at folk skal mistenke systemet og snu butikkens ved å la være å betale og late seg ut med varerne i posen.

– Bardudølene er ganske lovydige. Vi hadde faktisk tilfeller hvor folk har kommet tilbake og viser til kvitteringa hvor det er varer de ikke har betalt for, sier butikkjefen.

Tidligere forvente flere unge å utnytte systemet. Men når kundene blir tilfeldig-urukket ut-for kontroll, har slikt tyvert østet.

Nytt system
Selvbetjente kasser er kommet for å bli. Ifølge Coop sentralt har rundt 400 av Coops 1260 butikker innført slike kasser. Fire-fem av butikkene har kan selvbetjente kasser, mens resten har dem i kombinasjon med betjente kasser.

Coop har også på trappene et annet system for selvbetjening som de prøver ut i OSB-butikkene.

Med en app på telefonen som heter Shop Express, kan man skanne varene etter hvert som man plukker dem ned fra hyllene. Sammen med appen Coopay kan varene enkelt betales når man kommer til selvbetjeningskassa. Vidt betyr en en kasse i Shop Express blir betalingsinfo registrert i kassa på vei ut.

– OSB i Troms kjøper et slikt pilotprosjekt, sier Jon Kveflo.

SELVBETJENING: Butikkjefen Jon Kveflo på Coop Extra på Setermoen, her sammen med butikkansatt Ronny Lyngmo til hørs, innførte selvbetjente kasser i 2016.



Vårens vakreste kjøkkenfest

Vi ser frem mot lysere tider og fersker til med

40% RABATT på lagermodeller*

*Utdelt ved tåle en komplett innredning. Gjelder ikke fullstendig og tilbehør.
**Utdelt ved tåle en komplett innredning.

Kariboll nord kvalitet. Skall med oss på NORSKE TREVARER

FOCUS INTERIØR AS

Overbyggveien 111
9336 Rundhaug
Tlf. 90 51 10 10

ordre@focusinterior.no
www.focusinterior.no

PULSAR

Godt utvalg i reimer og lenker.

Vi utfører også batteriskift i ambåndur.

1898,-
1298,-
1298,-

BRILLEHUSET BARDUFLOSS AS

Nervøien 34, 9325 Bardufloss • Tlf 77 83 78 98

HANDLE LOKALT

UT UKA!

ALT AV GULVTEPPER **÷30%**

Gulvbelegg **÷25%**

GULV TIL SPESIALPRISER **÷20%**

6000 YEGG 10 - 3 LTR **189,-**

ALT AV GJØCO 3 LTR MALING

BARDUFLOSS FARVEHANDEL AS happyhomes

9325 Bardufloss • Tlf 77 83 36 00 • happyhomes.no • blogg.happyhomes.no

XD Inspirasjon & Utvikling

Di profesjonelle samarbeidspartnere til kontoret

KontorDesign samarbeidspartnere til kontoret

Regj. 9328 Bardufloss • Tlf 77 83 36 00 • www.xd.no

Vi utfører alt innen anleggsdrift/kommunalteknikk

• Broyting • Transport • Grønt • Trossarbeider • Vei • Vann • Anlegg • Riving • Felling • Pukk • Fyllmasser • Marjød as os.

BRODR. kil AS MASKINENTREPRISOR

8026 Bardufloss • Tlf. 77 83 34 00 • post@kil.no

Vi leverer ferdigbetong til alle byggeprosjekter

Arbeid Målselv • Arbeid Bardufloss • Arbeid Finnesnes
Telefon 77 80 00 40 • Telefon 77 72 28 20 • Telefon 77 84 30 22

STOREGGA betong

Produksjonsstasjon 105, 02020 • www.storegga.no

Målselv Varmepumpeservice AS

Den leverandør av luft-til-luft-varmepumper

TRYGGHET FOR DITT VARMEPUMPEJØB • FORSIKRING INKLUDERT I PRISEN AKKURAT NA!

Toppmotellen, nye Mitsubishi Karaoke på 6,6kW **Kun kr 23.400** inkl. mva. Ferdigmontert på 1,5døgn

Nye Panasonic HZ25URV Flagship på hele 7,5kW **Kun kr 22.900** inkl. mva. Ferdigmontert på 1,5døgn

24 MND. GUNSTIG DELBETALING

Vi tilbyr også seriøs finansiering via Resurdbank, med gode betingelser

Vi tilbyr også seriøs finansiering via Resurdbank, med gode betingelser

Kampanjen innbefatter installering og designting av din gamle varmepumpe.

Teknisk/finans/forbrukerforståelse eller en faglig og trygg varmepumpe-part.

Vi utfører også service på alle typer luft-til-luft-varmepumper!

Kontakt: William Samuelsen, 97 436 83 212 • post@mvservice.no

Aleksandra trives som sin egen sjef

BALSFJORD: Det er snart ett år siden Aleksandra Bakkevoold åpnet sin egen klesbutikk på Storsteinnes. Selv om det føltes skammelig å starte opp, har hun stortrivdes i den nye tilværelsen som selvstendig næringsdrivende.

KLESBUTIKK

Måken KIE Kristiansen
makken@nye-troms.no

Hun hadde lenge gått rundt og lekt med tanken på å åpne ny og egen klesbutikk på Storsteinnes. Da Aleksandra Bakkevoold først bestemte seg, gikk det hele mye fortene enn hun hadde sett for seg. I butikksøkingen til selvsådd plutselig opp i Bodo. Hun og søsteren kjørte for å handle det, og kort tid etter åpnet hun denne til Karla for første gang.



Artig tid
– Det var ei artig og spennende tid, med full ro. Men det er klart det var litt skummelig og, og så ble det seg ut i det, sier Bakkevoold.

Men at hun gjorde det har hun ikke angret på et sekund, og hun ser tilbake på hele prosessen som en positiv opplevelse.

– Nå gjør jeg det. Men det målte på noen måneder, sier hun og ler. For det var virkelig fullt kjeft helt i starten.

Jeg husker åpningsdagen. Det var siste dagen i mai og det var fullt kjeft. Det var så mange mennesker innom, både for å handle og for å gratulere. Det var stappfullt og en slikkelig pengestort, sier Bakkevoold.

LYKKE: I butikken har Bakkevoold et stoff som sier at den som sier lykke ikke kan kjøpes for penger, handler i full butikk. Riktig butikk er gjerne en lokal en, mener gründeren.

Erfaringer
Hun har rukket å lære mye og er stort sett alltid på jobb.

– Jeg har en ansatt som jobber annerledes herlig og en jeg kan ringe hvis jeg må noe annet spesielt, men ellers så er det jeg som er her, sier Bakkevoold.

Hun føler seg lykkelig ikke alene. I bygget hun jobber i et der flere andre næringsaktører, og Bakkevoold forteller at det er et godt samarbeid mellom dem.

– Det er et veldig godt miljø på bygget, og det er alltid noen å snakke med og støtte seg litt på. Det gjør at det ikke føles som man

står så alene i det, sier hun.

Hun har rukket å lære mye og er stort sett alltid på jobb.

– Jeg har en ansatt som jobber annerledes herlig og en jeg kan ringe hvis jeg må noe annet spesielt, men ellers så er det jeg som er her, sier Bakkevoold.

Hun føler seg lykkelig ikke alene. I bygget hun jobber i et der flere andre næringsaktører, og Bakkevoold forteller at det er et godt samarbeid mellom dem.

– Det er et veldig godt miljø på bygget, og det er alltid noen å snakke med og støtte seg litt på. Det gjør at det ikke føles som man



ikke bare folk fra kommunen her. Det kommer folk fra både Målselv og Storford også, sier Bakkevoold fornøyd.

Han mener det er mange gode grunner til å handle lokalt.

– Jeg har stamkunder som stadig kommer tilbake, og det er

desom man handler der er også en fordel, mener hun.

– Så støtter man jo det lokale næringslivet, ikke minst. Jeg blir veldig glad når folk handler lokalt.

Endringer
De siste ukene har hun gjort noen endringer i butikken. Selvsådd har blitt større.

– Vi har tatt litt av bakrommet her og gjort det til en del av butikken. Jeg hadde ikke lyst til å ha det så stort til å begynne med. Jeg var redd det skulle bli litt tomt ut, og jeg ville se det litt an etter hvert.

Hun har heller ikke så stort behov for lagringsplass bak, da hun ikke ønsker å ha et stort varelager liggende i butikken.

– Jeg får mange tilbakemeldinger nå på at det er veldig fint her inne og folk ser at det har skjedd positive forandringer. Det er artig, sier Bakkevoold.

Han mener værene blir enklere å bytte dersom de ikke passer og at det er enklere å bli påvold klærne på før man trekker kortet.

At man slipper ekstra kostnader, som å leie ut eller å kjøpe til Tromsø.

Vår KAMPANJE

KAMPANJE TILBET 1

Velkommen i butikken!

Vi liker selvsådd møblene ditt og generelt alle artikler du har i oss skapene. Det er gode og du trenger oss skapene i

fagmøbler

RYDDE-SALG

Et rydde i de mange utvalgte med gode tilbud!

20% RYDDE-SALG

15.495

14.295

Jeg har stamkunder som stadig kommer tilbake, og det er ikke bare folk fra kommunen her. Det kommer folk fra både Målselv og Storford

Aleksandra Bakkevoold

Se hele kampanjen på fagmøbler.no ...og bruk et du også kan handle på nett!

6.995

4.495

14.295

Se hele kampanjen på fagmøbler.no ...og bruk et du også kan handle på nett!

6.995

4.495

14.295

NOE FOR ALLE: Aleksandra Bakkevoold er opptatt av å ha noe for alle i klesbutikken sin, Karla.

• Termotransport
• Massetransport
• Snebrøyting
• Gravlag/Planering
• Tenestebid

Nordli

ANDSLANDEN 9325 BARDUFOS

NOVANO GARVESEN

• Graving
• Vei, vann og avløp
• Tomtearbeid

• Inntaksplassering
• Opparbeidning av plan og utformning

joker

Rundhaug

Din nærbutikk på Rundhaug, 11 km fra Målselv Fjellandsby

• Apoteksalg
• Tipping / Rikstoto
• Sport / Ikke / fritid
• Jernvarer

Jonas Sandmo's Eff

Åpningstider: 09-18 (15)
Tlf. 46 96 57 07

SUPERLEVERANDØREN

Vi kan skaffe det aller meste til de aller fleste

Trenger du kontormateriell, kofferter, gardiner, sykesenger, verkstedtavler, knappdeler, teknisk plagg, vaskemiddel og impregnering. Vi kan skaffe det meste!

Velkommen! Bare prøv oss!

Troms Salgssentral AS | **STAPLES Business Partner**

Fugl Hånbakk gate 4E, Bardu • Sjettegås S. Rensnes • Telefon 77 30 77 77

Butikken for både næringsliv og private

Bruhaug A/S

Taksering av alle typer eiendom, skader og maskiner

Byggebistand, kontroll, skjønn og boligutvalg

www.bruhaug.no

Problemer med svik- eller stromstrømning? Kontakt oss – Fornyede kunder er vårt varemerke

elektrofirma LIEN & CO AS

AUTORISERT INSTALLATOR • 9360 BARDU

Tlf 77 18 12 77 • Mob 951 52 100 • Svein.Poak@liencos.no

HANDLELOKALT

Tlf: 77 83 13 33 • redaksjon@nye-troms.no • TE. anonsesent: 77 83 13 33 • anons@nye-troms.no

Fokus på lokalt næringsliv

HANDLELOKALT retter fokus mot næringslivet i fjor. Bedr., Midtøst og Baldfjordkommuner i Heredal vil presentere den bredden som eksisterer i de tre kommunene som går inn under vårt dekkingsområde. Kanstige du finner noen aktører du ikke vilste vite her?

Når du handler lokalt er du med på å opprettholde et levende lokalsamfunn. Når du handler lokalt sparer du lange og uheldige bilfurer. Når du handler lokalt støtter du også opp om lokale arbeidsplasser. Hver krone som du handler lokalt er en investering i et levende lokalsamfunn.

Invilget hos det lokale næringslivet, er du med på å bygge opp under dette valget. Når du handler lokalt støtter du også opp om lokale arbeidsplasser. Hver krone som du handler lokalt er en investering i et levende lokalsamfunn.

Elisabeth er tredje generasjon Nysted som butikksjef

STORSTEINNES: Målrettet og fokuset med stor interesse for salg og kundebehandling gleder Elisabeth Nysted seg hver dag til å gå på jobb. Denne uka ble hun tredje generasjon butikksjef i den snart 60 år gamle familiebedriften som i dag heter XL Bygg Nysted.

NÆRINGS-LIV

Leif A. Steenland
leif@nye-troms.no

Til sommeren er det 60 år siden bestefaren Jens Nysted startet XL Nysted byggevare på Troms. For rundt 25 år siden overtok sønnen Jan ansvaret, særlig med bedriften ble flyttet til Storsteinnes.

Familiebedrift

Denne uka begynte Jens sitt barndoms Ellabedrift i jobben som butikksjef i bedriften som for en år siden skiftet navn fra Maabo Nysted til XL Bygg Nysted. Dermed er 24. februar tredje generasjon i stillingen som butikksjef i det som med rette kan kalles en familiebedrift.

– Det med å være tredje generasjon er noe jeg har hørt i mange år. Særlig synes jeg at det er fantastisk at jeg er tredje generasjon som har butikksjefstolen. Det er nemlig ikke gitt at det er tre generasjoner med samme interesse, selv om jeg mer eller mindre har vært her siden barnealder, sier Elisabeth Nysted.

Opprøst i butikken

Selv om hun er ny som butikksjef, har hun lang erfaring i butikken. Som søgt er jeg mer eller mindre ferdig og opprøst her. Jeg begynte å jobbe her i helger og i sommerferien da jeg var 14 år, og da for sine siste år har jeg fortsatt vært ansatt i butikken, forteller Elisabeth.

Målrettet

Selv betrakter hun seg som en person som er målrettet og fokuserer. Å ha ledersansvar for de fire ansatte som er tilknyttet butikksjefstolen skal ikke by på problemer.

– Det er bare å bygge i det og jeg gleder meg til fremtiden. Jeg har ikke merket noen forskjell enda og får veldig god hjelp av tidligere butikksjef Gunnar Hansen som nå har all fokus som Proff-ansvaret, sier Elisabeth.

Inne i butikksjefstolen som ble bygd om da familiebedriften forandret navn til XL Bygg Nysted våren 2020, har det siden den gang ikke blitt gjort ytterligere forandringer. Men snart skal egen badesaundering på plass.

– Vi er snart ferdig med badesaundering. Dette har vi ikke hatt etter at vi gikk over fra Maabo til XL Bygg, så det ser vi fram til å få på plass, sier den nye butikksjefen.

Et bredt spekter

Med tilknytning til en av Norges største byggevareprodusenter har hun at XL Bygg Nysted kan tilby salg av byggevare i et bredt spekter.

– Vi har alt av byggevare da trenger for små og store byggeprosjekter. Vi har med andre ord ikke bare hussener og spikert, men også en rekke interiørprodukter til bun, hjem og bytte, sier Elisabeth Nysted og legger til at for ridd og tips om oppvisning kan man gå inn på XL Bygg sin hjemmeside.



TRE GENERASJONER: Med bestefar Jens Nysted (t.v.) og pappa Jan Nysted sine mangfoldige erfaringer innen byggevarebransjen har Elisabeth Nysted gode startepilene i jobben som butikksjef hos den snart 60 år gamle familiebedriften.

Tilværelse med salg

– Til sommeren er det 60 år siden den bestefar startet familiebedriften. Om 40 år er du da 64 år. Så det du som styrer familiebedriften når det skal feires 100 årsjubileum?

– Hei, det er det aller stilig å si. Men jeg tilværelse veldig godt som salg og det å møte masse hyggelige kunder. Å, det å oppfylle kundens ønsker er en stor glede å kunne gjøre, sier Elisabeth Nysted.

Ingen selvfølge

– Det er ingen selvfølge at denne arbeidsplassen eksisterer om 40 år. Dette er en tuff bransje der konkurranse og marginer blir mindre og mindre. Det er i mange tilfeller udeleggerde for lokale arbeidsplasser, sier bedriftslederen.

52-åringen minner om at det er lokale som stiller opp som sponsorer i ulike sammenheng, noe nærhandelen ikke gjør.

– Innbyggere i Baldfjord og i nærliggende kommuner er flinke til å bruke oss. Det er vi som alle andre arbeidsgivere. Det aller viktigste for oss er å yte god service. Det stråker vi oss etter å gjøre hele tiden, sier Jan Nysted.

Stolt pappa og bestefar

Han legger til at det gjer også Elisabeth og de andre i selve butikken. Og selvfølgelig er han stolt over datens og den jobben hun gjør.

Det er også grunnlegger av familiebedriften, snart 64 år gamle Jens Nysted.

– Det er godt å tenke på at fa-

miliebedriften er ferdig videre. Jeg er stolt over mine etterkommerer som har sørget for at denne arbeidsplassen fortsatt eksisterer, sier Jens.

Forspeilt

Særlig legger han ikke skjul på at han den gang ikke hadde sett for seg at det som har blitt en familiebedrift snart skal feire 60 årsjubileum.

– Jeg er fempelt! Da jeg startet med et støkkerverksted på 66 bokstevanter på Troms, var det for å ha en arbeidsplass selv. Etter hvert kom sønnen innom som hadde brekk fra skolen og ting og tang. Jeg bygde derfor ut til et større støkkerverksted 3–4 år senere, og da ble det opprinnelige støkkerverksted brukt til butikksjef, sier generasjonsgar.

Fire ganger større

Midd på 90-tallet overtok sønnen Jan Nysted og fortsatte med familiebedriften på Storsteinnes. Et bedrift som i dag er en av de aller største private arbeidsplasser i Baldfjord med nærmere 80 ansatte. Et familiebedrift, som i tillegg til å ha en butikk med det meste av byggevare, også tilbyr entreprenørarbeid og utfører alt fra regulering, situasjonsplaner, tapping og prosjektering av bygg. I tillegg produserer de veggrømmer til bus, lytte, garasje, møbelskaps og lagerdriftsbygninger i landbruket.

– Da vi hadde full drift på Troms var vi på det eneste rundt 20 ansatte innklært verksted. Når vi i dag vet at det er nærmere fire ganger flere er det klart jeg er stolt av det jeg startet og stolt av de som har fått dette videre, avslutter Jens Nysted.



BUTIKKSJEF: Elisabeth Nysted er tredje generasjon butikksjef hos XL Bygg Nysted, et bedrift som med rette kan kalles familiebedrift. Inne på kjøkkenavdelingen kan hun fortelle at hun ser fram til å gå på jobb i badesaundering.

- Vi er av de beste og løfter det meste -

Tlf. 950 25 092
vidar@malselvkran.no
www.malselvkran.no

Vi har det meste - utleie av

- Minibuss • Biler
- Tilhenger
- Jordfres • Plenerulle
- Kompaktlaste
- Komprimeringsutstyr
- Arbeidsbrakker n.m.
- Lifter, flere typer
- Billett
- Bomlift
- Beltelift
- Sakselift
- Plattformlift
- Tilhengerlift

Kill Maskin & Utleie AS
Bardufoss • Tlf. 77 83 34 90 • 990 33 400 • post@kill.no

Vi utfører alt innen anleggsdrift/kommunalteknikk

- Breyting • Transport • Graving • Tøstarbeider • Vei • Vann
- Anlegg • Riving • Feiing • Pukk • Fyllmasser • Matjord m.m.

MARKENTREPRENØR
8326 Bardufoss • Tlf. 77 83 34 90 • post@brk.no

Furuly Turbuss AS

Turkjøring Skoleruter

Vi skreddersyr turer etter ønske, så ta kontakt!

For mer informasjon: www.furulyturbuss.no

9360 Sande • Mob. 915 49 575/71 20 116 • E post: post@furulyturbuss.no

Motorspesialisten

1301 Mosjøen • Tlf. 77 83 64 50
www.nordicmotor.no
Bil- og motorverksted
4-PHLE SKOTTRELLI

- Motoroverholing
- Motorreparasjon
- Skreddersydd
- Reguleringsarbeid
- Innsattmotorer
- Planer
- Byttemotorer og gassmotorer
- Byttemotorer og gassmotorer
- Byttemotorer og gassmotorer

Kåre Simonsen Data

- Salg og reparasjon av alt innen data
- Oppgradering av PC og Mac
- Oppsett av nettverk og kameraovervåking

kare@simonsendata.com

Steinveien 10
9050 Storsteinnes
Tlf. 990 85 718

Man, tir og tors: 09-14
Fredag: 09-14

PÅ SPISSEN
Veterinærklinik på Rundhaug i Målselv

Marstiltbud!
25% rabatt på sjekk av tenner og fjerning av tannstein.

- Poliklinikk
- Operasjoner
- Akupunktur
- Røntgen
- Ultralyd

Vi tilbyr rolige forhold for dyrene. Hver enkelt pasient er miljørettet og behandles av erfare katter/hundehandlere.

Benedicte Barholt
Veterinær MScAn, Akupunktur

Eyvind Arental
Laborant med adferdsveileder og spesialist

Tilrettelegging og akutt hjelp hele døgnet. Tlf. 916 23 815

Håper flere velger thai-mat og sushi for å berge drifta

SETERMOEN: Pandemien har skapt en usikker hverdag for den lokale thai- og sushirestauranten på Setermoen. Eieren oppfordrer flere til å benytte de lokale tilbud som finnes.

THAI-MAT

Marlene Mikalson
marlas@nye-troms.no

– Favorittene på menyen er sushi og thai rett nummer 8, sier daglig leder, Chauwean Altermark. Hun deler for tiden Lotus Thai take-away alene, da besøket av pandemien. Hun har drevet restauranter på Setermoen i fire år etter å ha overtatt drifta etter ei venninne som hadde drevet i fem år.

Merker pandemien
Restauranten har tilrettelagt for

bespising i lokalene, men Altermark forteller de fleste benytter seg av muligheten for å ta med seg maten og spise den andre steder. Spesielt gjennom pandemien.

Den daglige ledelsen fungerer for tiden som både kokk, vasker og kassebetjent, og vurderte ved årsskiftet om det var forvarlig å drifte videre.

– Vi merket det veldig godt da militærleiren ble stengt i perioder, sier Altermark, og forklarer at en stor del av kundegrunnet består av pensjoner med tilknytning til Fosenveret.

Altermark retter en takk til en av stanskjendte som delte et innlegg på Facebook og oppfordret til å støtte opp om lokale restauranter.

– Det vil bli gitt en ny vurdering, men jeg har lyst til å drive videre om økonomien forsvaret det, sier hun.

Er flyttestilling
Altermark har en bopel i Narvik, og blir det nødvendige flytter hun dit igjen. Slik det er nå bor hun i Bardu og er berent et par dager i måneden i Narvik. Øker drifta ser hun positivt på å flytte per-

manent til bygdebyen i framtida.

Høysesong er på sesongen. Da snopper en del turister for å handle, men også denne ble påvirket av pandemien i for. Sone et tiltak for å lokke flere innom er det i ukedagene et lunsjtilbud.

– Jeg håper kanskje arbeidsufelt ønsker å kose seg innom, sier Altermark.

Utenom pandemitida bruker det også være servering og catering til møter og andre anseer, men dette er det også mindre av nå.

Kan tilpasse sterket

Oppskriftene er basert på tradisjonelle matretter fra Thailand og Altermark sier de kan tilpasse sterket på alle retter og dermed kan tilby mat til både store og små.

– Vi har barnevern i hver vi ikke har noe sterkt krydder i maten, prøver hun.

Kundene kjenner med forslag til matretter de ønsker å bestille, så ser restauranter om det er mulig å lage disse.

– De som kjøper mat som de tar med hjem, kan få med seg krydder og krydder maten selv, sier Chauwean Altermark.



OPPFORDER: Chauwean Altermark oppfordrer folk til å støtte opp om lokalt næringsliv og sier dette vil skape en løp til å fortsette drifta.

Nye Volkswagen ID.4 4x4

Velkommen innom for prøvekjøring!

Kontakt Hilde Vadstein på telefon 468 50 498 og gjør avtale om prøvekjøring, eller send en epost til: hilde.vadstein@moller.no

SG Sulland Bardufoss Åpent mandag–fredag 07.30–16.30, lørdag 10.00–14.00
Industrivegen 11, 9325 Bardufoss Tlf 77 83 01 99 www.volkswagen.no www.sulland.no

MAGMA

FASHION

TRYGG LOKAL HANDEL PÅ **magmafashion.no**

Gratis frakt over 400,- eller klikk og hent i butikk :)



Genose 199
Bukse 399

ONLY & SONS
EST. 1987



Fleecejakke 750

SISTERS POINT



Genose 349
Jeans 399

ONLY

VÅRENS JEANS-FARGE



T-shirt 299
Dennejakke 1199

Levi's



Genose 299
Teddy-genose 279

name it



11 år kan bruke med ull
Sko str. 20-39 899
Sko str. 40-47 1099

kuoma



Arctic North vannett softshell-sko med god såle 899

Arctic North

KLAR TIL PÅSKE?

MAGMA FASHION • GAMMELVEIEN 1, 9360 BARDU • ÅPENT 10-17 (16) • TLF 91 19 21 01

[MAGMAFASHION_BARDU](https://www.magmafashion.no) [MAGMA FASHION](https://www.facebook.com/magmafashion)

Vi leverer ferdigbetong til alle byggeprosjekter

Avdeling Målselv Telefon 77 83 00 60 | Avdeling Bardufoss Telefon 77 72 28 20 | Avdeling Finnesen Telefon 77 84 30 22

STOREGGA betong

SPAR Heggmo

TELF. 77 83 30 69

SUPERLEVERANDØREN

Vi kan skaffe det aller meste til de aller fleste

Trenger du kontormateriell, kofferter, gardiner, sykesenger, verkstedtavler, knappenåler, teknisk plagg, vaskemiddel og impregnering. Vi kan skaffe det meste!

Velkommen! Bare prøv oss!

Troms Salgsentral AS | **STAPLES Business Partner**

Rogn Håkonsen gate 4B, Bardufoss • Sagvåg 5, Finnesen • Telefon 77 30 07 77

Butikken for både næringsliv og private

Nordpaa a/s

Din lokale datapartner

Totalleverandør av datatjenester, utstyr og bredbånd.

9325 Bardufoss
Tlf. 77 83 66 90
post@nordpaa.no
www.nordpaa.no

Krokbekken Panorama

Salget av tomter i byggetrinn 3 er i gang. 7 ledige tomter i byggetrinn 1 og 2.

MÅLSELY MASKIN

Henv: Målselv Maskin & Transport AS • tlf.: 77 83 28 86 • frank.eriksen@mmt-as.no

Re-åpner butikken med selvlagde produkter

SETERMOEN: Bardu-produkter lager flere av produktene de selger selv. Nå re-åpner de butikken sin hvor også mesteparten av interiøret også er selvlagd.

BUTIKK

Marian Mikkelson
marian@nye-troms.no

– Vi er i rute, de siste dagene har det steinset inn med varer, sier Ashild Thomassen, veileder og medeier hos Bardu-produkter. Bardu-produkter AS har til våren drevet butikk i tillegg til de lokale som nå er renoveret. Før dette hadde de også fire år med en mindre butikk i andre deler av bygget. Nå har de altså gått butikken nytt liv med ny belysting og et nytt interiør som er designet og produsert lokalt på huset.

– Litt av poenget med interiøret er jo også å vise hva vi kan lage, sier daglig leder, Line Kroken.

Nye produkter
Hva forteller at det har vært et godt samarbeid innad i bedriften og at butikken også er en fin arbeidsarena for deres deltakere i verkstedet. I butikken kan de få prøve seg i andre oppgaver enn for eksempel produksjon på verkstedet eller generere som utrustning til byr.

– Vi ser det er et behov for ulike arbeidsoppgaver også, slik at vi kan tilrettelegge for flere deltakere med forskjellige karrierer ønsker, forteller Kroken.

I butikken, som har offisiell re-åpning 18. mars, har de en del nye produkter, en del norske produkter og også en del kjøleproduerte produkter. Av de selvsjåttede produksjonene kan de tilby sapestøper og andre felter i forskjellige størrelser, putetrek, plagg med skinn, veskeutrustning, spill, tilbehør til fiskevassanlegget, kranke, benker og kiste.

Ønsker å skille seg ut
Thomassen synes det er artig å fronte norske produkter. Hun sier de er ute etter de litt spesielle produktene som ikke finnes så mange andre plasser i området deres.

– Vi prøver også bruke natur-



SIGNATURPRODUKT: Line Kroken står her fram deres signaturprodukt, Bardupallen, som de lager selv i bakgrunnen vises også puter med egenproduserte putetrek og egenproduserte tepesjåler.

gr produkter og å vise dette gjennom vårt interiør i butikken, sier mestlederen.

Fra butikken leveres det også ut tøy som vesker for private kunder. I den nye løsningen er det effektivisert lagringsplassen som gjør dette arbeidet lettere.

Daglig leder, Kroken, håper mange kommer innom butikken som nå er i ny drakt, og informerer samtidig at de har utvidet



GOY MED NORSK: Ashild Thomassen synes det er gøy å fronte norske produkter. Slik som denne slan på filte som dufter som en nyåttet blomstøring. I bakgrunnen kan vi se deres selvlagde kassabekk og det spesielle mosseblått.

BUTIKKEN: Dette og mye til kan du få kjøpt i Bardus nye butikk på Setermoen.

happy homes SKAP EN GOD HJEMMEFØLELSE

Vi har gulv til alle rom!

Vinylgulv – 31 flotte design

Tepegulv – behagelig å gå på

ROOM MAX LAMINAT
Støvetett laminatgulv med brekke i tre og bord. Tilbehør gjelder designene Beige Shell og Gray Shell.

TARKETT ICONIK TEKSTYLE
Sjåll på underlaget som er komfort og demper lyden. Allverdig Småke

GOLVARIA TEPPEGULV
Gulvteppe deler rommet inn i zoner. Hjelper på akustikken og skaper en behagelig atmosfære. Vigdis Maaström

229 pr. m² / 2 design. For fra kr 209

-25% pr. m²

-15% 13 ulike tegner. Gulvteppe

199 pr. lvs kr 329 2,7 lvs

ØJOCO INTERIOR 10
• Luktstrik vannrepellerende beskyttelse
• Dekket godt og gir en utvasket overflate

Happy Homes Bardufoss Farvehandel

Bardufoss, 9326 Bardufoss • Telefon 77 83 36 00
Moen fra 9-14, lør 9-17, sør 10-14 • happyhomes.no

Trim og rør flytter inn i nye lokaler på Storsteinnes

STORSTEINNES: Frisk Trim og helse overtar næringsdelen av Veiskifte 36 og Rørleggermester Jan Yngve Mathisen flytter inn i nye lokaler i Petersborgveien 45.



NÆRING

Leif A. Stensland
leif@nye-troms.no

I to år har Laila Johannessen, innehaver av Frisk Trim og Helse, jobbet med å se etter nye og større lokaler for sitt treningsstudio.

– Det var sist høst jeg så at dette lokalet ble ledig etter at jeg leste sak i Nye Troms at Jan Yngve Mathisen skulle flytte sin virksomhet, sier Johannessen.

Forskjell på velviljen
Også om det har gått to år siden hun begynte med planene om å finne større lokaler mener hun den velviljen Mathisen har vist for at hun kan overta lokalene allerede fra 30. mars.

– Det har vært en lang prosess, og jeg måtte bytte bank for at det skulle gå orden. Nå det er sagt har hele prosessen med Jan Yng-

NYE LOKALER: Allerede 6. april åpner Jan Yngve Mathisen dørene til sitt nye lokale i Petersborgveien 45.

ve vært veldig bra. Det er så flott å oppleve folk som er så positive som det Jan Yngve har vært fra første dag jeg tok kontakt og viste interesse for disse lokalene, sier Johannessen.

Større lokale
Hun forteller at når hun flytter sin virksomhet til bygget som de siste 15 årene har hatt rørgjennomføring til Mathisen får hun rundt 150 kvadratmeter større enn hva hun har i dag.

– I næringsdelen av Veiskifte 36 er det også to lokaler som har vært her i mange år. Begge disse blir med videre. En av disse er Centrum Fysioterapi som vi

allerede har et samarbeid med. Når vi nå kommer vegg i vegg blir det et enda tettere og bedre samarbeid, noe begge parter ser fram til, sier Johannessen.

Røffere trening
I hovedsak er det lokaler i første etasje hun skal benytte til trim og helse, men også i deler av kjelleren skal benyttes til treningsstudio.

– Med større lokale får vi bedre fasiliteter enn hva vi har i dag. Blant annet vil vi ha et rørgjennomføringssenter som er et sted der folk kan sette seg ned og slappe av etter et treningsopplag. Lokale som også kan benyttes til samlinger og kurs. Ved å få større

plan kan vi også tilby mer utfordrende treningsopplag, som eksempelvis bobling. Dette er planlagt å ha i kjelleren, sier han.

Skikkelig i gang i mai
Selv om Frisk Trim og Helse overtar lokalene allerede 30. mars, tar hun ikke så mye sikkerhet når alt vil være på plass.

– Vi håper å være på plass med drift i de nye lokalene i løpet av mai måned, sier Johannessen.

13 ansatte

Til da vil hun ha på plass tre nye instruktører og det betyr at virksomheten som i 2019 omsatte for 1,5 millioner vil ha totalt 13 timetruerte ansatte på lønnsbasis.

– 2019 er blitt det beste året for oss, men vi merket stor nedgang sist år grunnet pandemien, der vi blant annet hadde full nedstenging i to måneder, sier Laila Johannessen som alle andre håper på pandemien snart tar slutt sånå at samfunnet kan komme tilbake til det normale.

Rørlegger åpner 6. april
Men hun repper en klar lister på å ta sitt nye lokale i bruk med det aller første åpner Jan Yngve Mathisen allerede 6. april.

– 30. mars skal alt vi har i Veiskifte 36 være ute og første arbeidsdag etter påske åpner i byg-

Det var sist høst jeg så at dette lokalet ble ledig etter at jeg leste sak i Nye Troms at Jan Yngve Mathisen skulle flytte sin virksomhet

Laila Johannessen



get som serent brant Felleskjøpet sin butikk på Storsteinnes. Da er vi klar for å ta inn kunder, men helt opp og gå er vi neppe før i midten av april. Det viktigste er at våre kunder får tak i det de ønsker, og det skal de få anledning til allerede 6. april, sier Mathisen.

20 års jubileum

Det var i oktober at eierdømmeselskapet JYM Eldemom kjøpte Petersborgveien 45.

– Som nevnt tidligere har vi rett og slett vært oss ut dagens lokaler Arbeidsutakken er ferdig og vi har også behov for større lagerkapasitet på kaffelager, sier Jan Yngve Mathisen.

I august er det 20 år siden rørgjennomføringssenteret ble etablert. Det betyr at det blir et 20-års markerings i nye lokaler for Mathisen og hans stab.



STØRRE TRIMLOKALER: Om 14 dager overtar Frisk Trim og helse næringsdelen av Veiskifte 36. I løpet av mai håper Laila Johannessen å være på plass med trim og helse i lokalene som de siste 15 årene har hatt rørgjennomføring Jan Yngve Mathisen og hans stab.

XL BYGG KAMPANJEDAGER

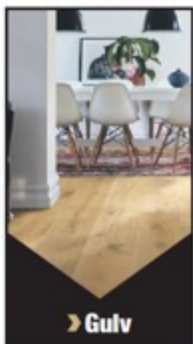
KAMPANJEPERIODEN 10.03-17.04.2021



» Innerdør



» Vindu



» Gulv



» Terrasse

XL BYGG NYSTED

Nysted AS | Brattmelveien 16, 9050 Storsteinnes
Telefon 77 72 85 00 | Åpent man-fre: 08-17, lor: 09-15

Følg oss på: [xl-bygg.no](https://www.facebook.com/xl-bygg.no)

MESTERHUS
– det blir som avtalt



DU HAR DRØMMEN
– VI TAR JOBBEN

Velg du skreddersøm, bistår Mesterhus deg hele veien fra planbegynn til ferdig drømmehus. Alle husene våre kan endres og tilpasses etter dine ønsker.

MODERNE HUS FRA VÅR SIGNATUR-SERIE

Moderne hus med funksjonsprosjekt er en stor trend i boligmarkedet nå. Vi leverer hus med særpreg som skiller seg ut i mengden.

Vi hjelper deg gjerne med oppussing også. Kontakt oss i dag!

NYSTED BYGG

Besøksadresse:
Brattmelveien 16,
9050 Storsteinnes

Telefon: 77 72 85 00
E-post: post@nystedes.no
www.nystedes.no

Åpningstider:
Mandag-tredag: 08.00 - 17.00
Lørdag: 09.00 - 15.00



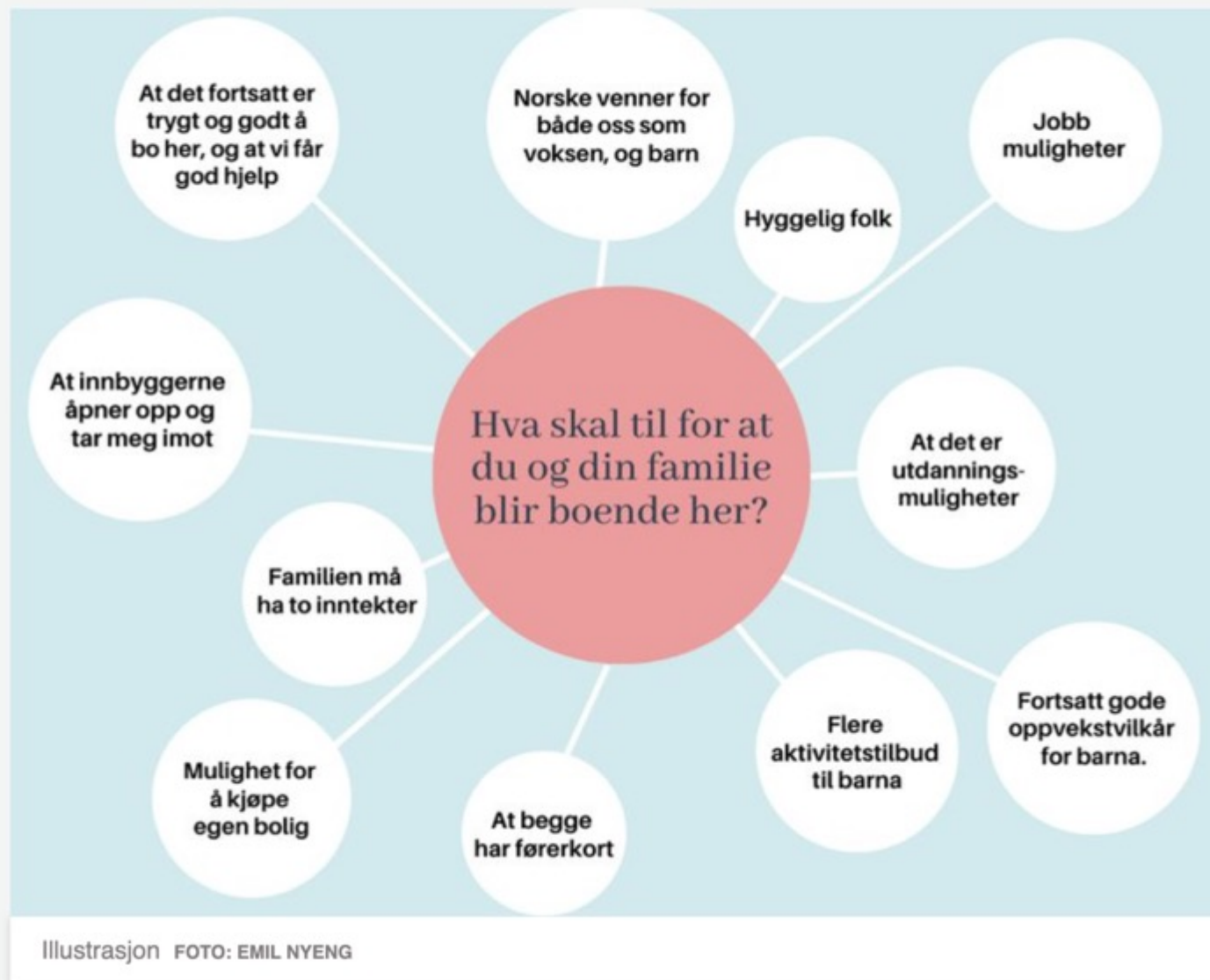


LANDSLAGET FOR
LOKALAVISER



FOLKEVANDRINGA

« Lokal handel» er også ein flik av NRK/LLA/Sujos samarbeidsprosjekt «Folkevandringa»: Arbeidsplassar handlar om å gjere lokalsamfunnet attraktivt for innbyggjarane. Stoff om næringsliv, arbeidsplassar og lokal handel er godt stoff!



Det er ikke tilfeldig at Reda (39) og Paulius (41) giftet seg på en mandag: - Vi er lykkelige på Tynset



Andre lokal handel-saker frå 10 andre
lokalaviser:

Godt salg i utfordrende tid – Maria Håkedal er takknemlig for god lokal handel på Marikken i 2020

TEMA: Maria Håkedal Marikken



Coop Extra på Birkeland økte omsetninga med 20 prosent i 2020 – kundemedlemmene lokalt får over 1,7 millioner i utbytte

TEMA: Coop Extra Håkon Jortveit



Butikksjef Håkon Jortveit ved Extra Birkeland er fornøyd med at butikken i år kan betale ut hele 1,7 millioner kroner til medlemmene.

SKREVET AV TERJE MODAL 29. JANUAR 2021

– Aldri før har vi betalt ut så mye i kjøpeutbytte. Korona og en ny moderne butikk er blant grunnene til det økte salget, sier butikksjef Håkon Jortveit i Coop Extra Birkeland.

Medlemmene lokalt i Birkenes deler over 1,7 millioner i utbytte og bonus for fjoråret, det er en god oppgang fra fjorårets 1,45 millioner kroner

– Vi er selvfølgelig veldig godt fornøyd. Det representerer en økt omsetning på like under 20 prosent.

Vinn denne bilen i ett år!



HOVEDPREMIE: Redaktør Baard Larsen og salgssjef hos Toyota Arendal, Johan Fredrik Grønlie, håper bilen kan bidra til at folk velger å handle i Froland.

- Det riktige vil vel være å si at jeg fant en idé i en idébank for lokalavisene, dette prosjektet har vært gjennomført et annet sted på Vestlandet tidligere. Men jeg tenkte at det kunne være gøy å prøve noe tilsvarende her i Froland, forteller han.

Kort fortalt går det ut på at avisen leaser en bil med kontrakt på to år. Det første året bruker avisen bilen som firmabil, det andre året loddes bilen ut til en heldig vinner.

- Den som vinner leasingbilen trenger kun å stå for driftsutgifter som bensin og spylevæske. Resten er inkludert. Både service på bilen, dekkskift og forsikring er betalt, sier Tveitdal.

Gratislotteri

For å gjennomføre ideen, var Frolendingen helt avhengige av å få med det lokale næringslivet. Bilen loddes ut gjennom et gratislotteri. Lodd får man dersom man gjør en handel for over 200 kroner hos en av bedriftene som er med på prosjektet. Og dem er det blitt mange av.

- Da jeg gikk rundt til næringslivet i Froland og presenterte denne ideen, fikk jeg nesten utelukkende positive tilbakemeldinger. De syntes det var et veldig godt tiltak, og de fleste ville gjerne være med, sier Tveitdal.



kirketårnet etter aksjon

Publisert: 06.04.2021 kl 17:00

**Norsk Folkehjelp:
Påsketuristene har vært svært flinke i år**

Publisert: 06.04.2021 kl 08:00

+ Den norske turkulturen er viktig

Publisert: 05.04.2021 kl 17:00

+ Nei til vindkraft-bussen stoppet i Froland

MEST LEST



Froland før og nå - sett fra Blakstad



annonse

**UKAS
VAKSINE!**

Informasjon
om vaksinasjon
i Vennesla

[Les mer her](#)

 Vennesla
legesenter

 Vennesla
kommune



annonse

**UKAS
VAKSINE!**

Informasjon
om vaksinasjon
i Vennesla


[Les mer her](#)

 Vennesla
legesenter

 Vennesla
kommune

FORNØYD: Kristin Amundsen Tednes er godt fornøyd med året som har gått på Joker Kvarstein. Foto: Per-Øyvind Nordberg

- Det ble et godt år for oss, folk er flinke til å handle lokalt

 På Joker-butikken på Kvarstein skryter de av lokalbefolkningen

Bjørn Vikøyr etablerte enkeltpersonforetaket, Iriknatur Vikøyr, foregående måned.



Lokal handel #handlelokalt = levende lokalsamfunn

ANNONSØRINNHOLD FRA AVISEN DIN OG LANDSLAGET FOR LOKALAVISER

Iriknatur Vikøyr, Lindesnes. Forskning, utredning, bærekraftig, helhetlig, naturmangfold, arts mangfold, naturbevaring, naturforvaltning, naturbruk, naturrestaurering og naturglede. Enkeltpersonforetak. Bjørn Vikøyr er innehaver.

Eirik Birkeland, Åseral. Service og reparasjoner på anleggsmaskiner, transport. Service og reparasjoner Skiheis, Elektro, automasjon, kabel-TV anlegg, maskinfører, Kontor/administrasjonsarbeid. Enkeltpersonforetak. Eirik Birkeland er innehaver.

Botnen CNC og Snekkeri, Vestreimsteigen, Åseral. Møbelproduksjon, snekker. Enkeltpersonforetak. Berit Vestreimsteigen er innehaver.

med arkitekturvirksomhet. Enkeltpersonforetak. Steinar Hunziker er innehaver.

Olsens Tomtehjelp, Lindesnes. Vedlikehold av tomt, hage og plen. Diverse tjenester med vedlikehold og brøyting. Enkeltpersonforetak. Kjell Arild Olsen er daglig leder og innehaver.



Frank Einar Hoel stiftet Hoels Utleie forrige måned.

Hoels Utleie, Lindesnes. Utleie av hytte og båter. Enkeltpersonforetak. Frank Einar Hoel er innehaver.



FOTO: MALENE SØRENSEN LUNDBERG

Magnar Breimoen (f.v), Ole Jerdal og Svein Rødland er stamkunder i kafèkroen på Coop Marked i Storekvina. Samlingspunktet og butikken har mye å si for den vesle bygda, forteller karene.


Butikken og stasjonen er bygdas sjel

– Storekvina er ikke mye uten butikken. Hvis den blir nedlagt, blekner hele bygda.

Lister, Storekvina-video:

<https://www.lister24.no/article/i/voojm/butikken-og-stasjonen-er-bygdas-sjel?jwsourc=cl>

ANNONSE

 storebrand

Nyhet!
Velg selv hvordan pensjonen din
investeres.

Les mer

[NETTHANDEL](#) [GJESDAL](#) [NORWEGIAN OUTLET](#)

Internett vokser som handlearena: - Jeg tror ikke folk tenker konsekvenser når de handler på nett

Internett vokser som handlearena: - Jeg tror ikke folk tenker konsekvenser når de handler på nett



NÆRINGSLOVSLIVSLOGGEN:



Starter asiatisk dagligvarebutikk i Hoveveien

Bruk dine
LOKALE BUTIKKER



Top Man

Vi har flust av dunvester 🤔 Siden folk for alvor
fikk øynene opp for dunvesten da amerikanske...

ANNONSE

Se våre fond med fokus
på klima, miljø og havet.

[Finn ut mer](#)

DNB
Fra A til Å

ANNONSE

BABYBONUS
20%
på bleier, babyvipes
og barnemat
MED FOOD-WEELERKUPP



EXTRA
Gjør det billig!

NÆRINGSLOGG



Starter opp ny legeklinikk i



Bilselgere på Lura slår seg sammen



Byggeselskap på flyttefot



To finner har overtatt selskap og flytter fra Oslo til Sandnes for å satse



Selskapet bak konkursrammet butikk i Langgata er slettet



Butikken endrer forretningsadresse til disse lokalene

Flere hyttegjester gir god butikk, men drivstoffsalget er kraftig redusert



4. Lettere hjelp hvis noe går galt

Netthandel er utvilsomt enkelt, men hva når ting går galt? Jeg vet ikke med deg, men jeg synes det er alt for «potlete» å sende noe i retur, ikke minst er det som regel tidkrevende å reklamere på noe som er kjøpt på nett. I tillegg må du emballere det og sende det fra deg, før behandlingstid venter. Med andre ord; problemer med produktet kan ta tid å få rettet opp i. Slik er det ikke med fysiske, nære butikker. Der får du hjelp med en gang, og du slipper å drasse på store esker til nærmeste postkontor.

5. Du bidrar til nærmiljøet

Joda, det kan ofte være dyrere i lokale butikker enn for tilsvarende varer på nettet. Men da må du tenke på alt det andre positive som følger med på lasset når den lokale handelen gjør det bra. Jeg så et Facebook-innlegg for en tid tilbake som pekte på at lokal handel gir jobber til de unge, i tillegg til at det drysser på lokale lag og foreninger. Ville «big corporate» gjort noe lignende? Neppe.

6. Du bidrar til liv i sentrum

I Sola har handelen vært viktige bidragsytere til arrangementer som Sola-dagene, Sola Smaksfest, Tanangerdagene og diverse julearrangementer. Uten handelsstand hadde slike arrangementer blitt vanskeligere. Jo flere butikker vi har i Sola kommune som gjør det godt, desto flere aktører har vi som kan bidra til et levende og spennende sentrum.

Stor oversikt - her er alle næringslokalene til leie i Sola kommune



Hotellet sliter: - Vi må selge 10 kaffekopper hver time for å ha driftsinntekter til å holde åpent





Unikt: Samarbeidet mellom kommunen og næringslivet på Randaberg er helt unikt, i følge rådmann Magne Fjell og Landsbyforeningens Svein Sørnes. Foto: Sveinung Fjellvang Karlsen

Av [Sveinung Fjellvang Karlsen](#)

Publisert: 16.12.20 09:23 ▾

Del

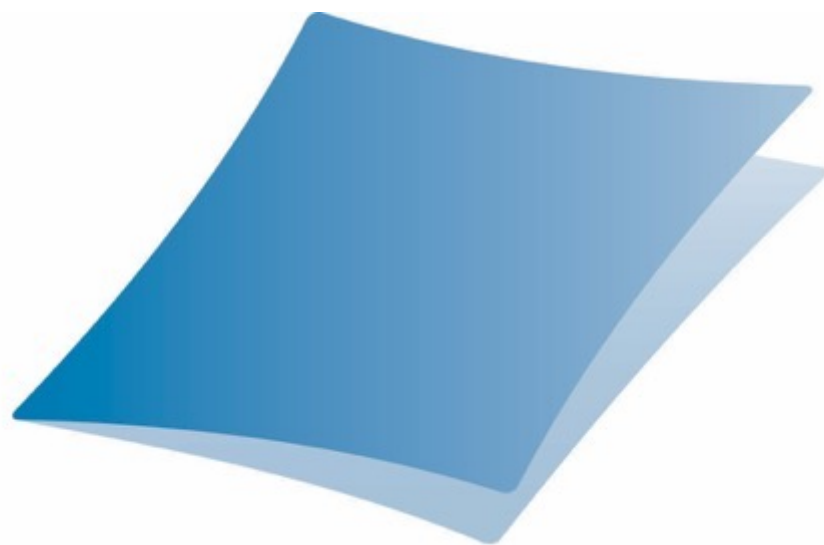
Etter et vanskelig år ville rådmann Magne Fjell gi de ansatte en ekstra oppmerksomhet. I et samarbeid med Landsbyforeningen gir de også lokalt næringsliv et enormt løft i førjulstiden.

Butikk i sentrum selges - dette ønsker innbyggerne inn i næringslokalet



Oppsummering

- Alt dette som gode saker på nett og papir – om arbeidsplassar, næringsliv og om folk som folk kjenner...
- I dag også tips frå Merkur-programmet om større dybde- og temasaker om det «lokale kretsløpet».
- I mai kjem Virke med nye handelstall til oss
- Ny inspirasjonssamling torsdag 6. mai klokka 12.00. Om offentlege innkjøp – og fleire døme frå fleire aviser



LANDSLAGET FOR
LOKALAVISER